

中小企業のための

「価格交渉」講習会

参加費
無料

物価高騰、円安など、厳しい経営環境を乗り越える鍵は
「価格交渉力」にあります。



- ✓ 値上げが切り出せない
- ✓ 取引先との関係悪化が不安
- ✓ 根拠の示し方が分からない

そんな悩みを抱える中小企業の経営者・
営業責任者の方のための

価格交渉講習会 です。



講師 **小西 弘通** 氏

PROFILE

- KANOA CONSULTING 代表
- MBA (経営管理修士)
- 中小企業診断士

国内大手／外資系メーカーで医療IT製品・ヘルスケア商品の営業・マーケティングに約30年間従事。MBA・中小企業診断士の資格を取得して独立。中小企業に対し経営支援や海外展開支援等を行う傍ら、セミナー講師としても活動。

QRコードから
お申し込みください



日時

2026年 **9月15日(火)**
14時30分～16時(受付開始14時)

場所

信濃毎日新聞長野本社2階
(長野市南県町657)

定員

100名(先着順)

※受講者用の駐車場はございません。
公共交通機関または近隣の有料駐車場をご利用ください。

■お問い合わせ

信濃毎日新聞マーケティング局
企画戦略部「価格交渉講習会」係
TEL 026-236-3355 (平日10時～15時)