

参加無料
（要予約）
オンライン
開催

飲食業・小売業など
BtoCの事業を営む方を対象！

～上手な値上げの進め方～
値上げ後も選ばれる店舗づくり

県では事業者様の価格転嫁を促進するため「価格転嫁促進アクション（第４弾）」を実施しています。国等の調査において、消費者からの理解が得られにくいことなどを理由に価格転嫁が十分に進んでいない飲食業者・小売業者等を対象に、「値上げ後も選ばれる店舗づくり」をテーマとしたセミナーを開催します。

日時 令和８年11月26日（木）
13：30～15：00

定員 100名

会場 オンライン開催
（Microsoft Teams）

※お手持ちのパソコン・タブレット等から、
電波のつながる環境でご参加ください。
（スマートフォンでは資料が見えにくい場合がございます）

内容 基調講演 「上手な値上げの進め方」

講師のご紹介

株式会社ミセラボ代表取締役 田中 聡子 氏
中小企業診断士／一級販売士

【プロフィール】
株式会社三越本店及び商品本部を中心に販売、バイイング、ブランディング、商品開発などを17年間経験した後独立。小売業やサービス業を中心に「また来たくなるお店づくり」をコンセプトにした経営戦略、マーケティング、販売力・接客力強化の支援や研修を行っている。



申込方法

【申込期限：開催日２日前まで】

★下記ＵＲＬの申込フォームか右の二次元コードからお申込みください。
【https://forms.cloud.microsoft/r/jsEafrXb2C 】

※先着で定員（100名）に達し次第、申込を締め切る可能性がありますので、ご了承ください。
※ご入力いただいた個人情報は本説明会にかかる事務処理においてのみ利用いたします。他の目的での利用、第三者への開示等は一切いたしません。

【主催】長野県 産業労働部 経営・創業支援課（問合せ先：026-235-7195）